La economía del entrepôt: juncos, Country Traders y redes mercantiles

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

El puerto franco de 1819 creó las condiciones para el comercio. Los comerciantes llegaron de todas direcciones, con sus propios barcos, mercancías, costumbres y sistemas de crédito. Este capítulo examina la economía del entrepôt (puerto de tránsito y redistribución) que surgió en Singapur durante el primer medio siglo de dominio británico. Analiza los principales grupos de comerciantes que utilizaban el puerto: los comerciantes chinos de juncos, que llegaban con el monzón del nordeste; las flotas bugis procedentes de Célebes (Sulawesi); las casas mercantiles árabes e indias, y los Country Traders europeos e indios (comerciantes que operaban en el comercio intraasiático), que transportaban opio y tejidos entre la India, el archipiélago y China. A continuación se ocupa de la Agency House, la institución que mediaba entre estos grupos y los mercados de Europa, y de las cadenas de crédito que los unían.

La economía del entrepôt merece especial atención para quien se interese por el centro financiero moderno. Muchas de las funciones que Singapur cumple hoy para las economías de Asia se desempeñaron por primera vez en los almacenes a orillas

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

del río Singapur: reunir mercancías de múltiples orígenes, clasificarlas y seleccionarlas por calidades, financiar su transporte y redistribuirlas a mercados lejanos. Los comerciantes tenían que evaluar la solvencia de contrapartes a las que rara vez podían verificar, hacer cumplir contratos más allá de las fronteras y gestionar los riesgos de los largos viajes y de la volatilidad de los precios. Las soluciones que encontraron, una mezcla de confianza personal, instituciones comunitarias y derecho inglés, moldearon la cultura comercial de la ciudad.

El capítulo prosigue además la comparación con Ginebra. Los banqueros ginebrinos del siglo XVIII construyeron su negocio sobre redes de familias protestantes repartidas por Francia, los Países Bajos e Inglaterra. Los comerciantes de Singapur construyeron el suyo sobre redes de grupos dialectales, clanes y diásporas comerciales repartidas por Asia. En ambos casos, la red fue primero y la institución formal vino después.

Lo esencial

La economía del entrepôt de la Singapur del siglo XIX descansaba en la llegada estacional de los juncos chinos con el monzón del nordeste y de los prahus bugis con el viento del este, en las casas mercantiles árabes e indias y en el comercio intraasiático (country trade) de opio y tejidos. Las Agency Houses europeas actuaban como intermediarias entre estos comerciantes y los mercados de Europa y la India. Las mercancías circulaban a crédito a lo largo de largas cadenas que iban de Londres y Calcuta, a través de las Agency Houses, a los comerciantes chinos y, de ahí, a los comerciantes del archipiélago. La reputación personal, las instituciones comunitarias y los tribunales ingleses aseguraban conjuntamente la cadena. El comercio de juncos alcanzó su máximo hacia 1841–1842 y decayó tras la apertura de los puertos chinos abiertos por tratado. Después de 1869, los barcos de vapor y el canal de Suez transformaron el comercio.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com