El Economic Development Board y la estrategia de supervivencia: resumen

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

El Economic Development Board (EDB, la agencia de desarrollo económico), creado el 1 de agosto de 1961 por recomendación de una misión de las Naciones Unidas dirigida por Albert Winsemius, fue el instrumento con el que el Gobierno del Singapur autónomo se propuso absorber el desempleo masivo mediante la industrialización. Tras la separación de Malasia en 1965, la estrategia pasó de un mercado regional protegido a la industria manufacturera de exportación a cargo de empresas multinacionales, atraídas por las exenciones fiscales temporales para empresas pioneras de la Economic Expansion Incentives (Relief from Income Tax) Act 1967 y por la rapidez de la EDB, como demostró la llegada de Texas Instruments en 1968. La decisión británica de retirar sus fuerzas antes de 1971, que amenazaba aproximadamente una quinta parte de la economía y más de 30 000 empleos, se respondió transformando las bases en astilleros y suelo industrial y con un esfuerzo disciplinado por atraer nuevas inversiones. La Employment Act y las reformas de las relaciones laborales de 1968, el National Wages Council de 1972, la Land Acquisition Act 1966 y la vivienda pública dieron al Estado el control sobre el trabajo y el suelo, a

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

un precio pagado por los trabajadores y los propietarios de suelo que reformas posteriores redujeron en parte. El modelo resultante, en el que organismos públicos (statutory boards) y empresas vinculadas al Gobierno diseñan y mantienen mercados abiertos, configuró el mercado offshore, los regímenes de incentivos y el estilo regulatorio del centro financiero que describen los capítulos siguientes.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com