Suez, vapor y telégrafo: Singapur en la primera globalización: resumen

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

La apertura del canal de Suez en 1869 y la difusión de la máquina de vapor compound hicieron del vapor el modo dominante de navegación entre Europa y Asia, de modo que en 1870 los vapores superaron a los veleros en Singapur y el puerto se convirtió en un centro de líneas oceánicas y de distribución regional. El suministro de carbón, los diques y las reparaciones desplazaron el centro del puerto a New Harbour, donde la Tanjong Pagar Dock Company de 1864 construyó un casi monopolio hasta que el gobierno colonial la expropió en 1905 con una generosa indemnización y creó la Singapore Harbour Board. El cable submarino de 1870–1871 unió Singapur con Londres, Hong Kong y Australia, aceleró el comercio, abrió los mercados a nuevas firmas e hizo del puerto un centro de las comunicaciones imperiales. Llegaron cientos de miles de migrantes chinos e indios, regulados desde 1877 por el Chinese Protectorate y desde 1907 por el Tamil Immigration Fund, y sus remesas a través de las casas de *qiaopi* crearon algunas de las primeras redes financieras asiáticas de la ciudad. En el periodo de entreguerras, Gran Bretaña construyó la base naval de Sembawang como piedra angular de su estrategia asiática,

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

mientras la depresión cerraba las puertas a la migración, hasta que la caída de Singapur el 15 de febrero de 1942 mostró hasta qué punto la prosperidad de la colonia había dependido del poder imperial.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com