Clan, kongsi y crédito: la economía moral del comercio chino

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

El volumen dedicado a Ginebra comienza su relato del centro financiero con Calvino, porque la economía moral de la fe reformada marcó la forma en que Ginebra pensaba sobre el crédito, el interés, el trabajo y la riqueza. El presente capítulo cumple la tarea equivalente para Singapur. Se pregunta qué instituciones éticas y sociales permitieron a los comerciantes chinos del siglo XIX prestarse dinero entre sí, comerciar a grandes distancias y acumular las fortunas sobre las que se construyó buena parte del sistema bancario posterior de Singapur.

La respuesta no puede ser una sola doctrina. Singapur no tuvo un Calvino. Los chinos que se establecieron allí no trajeron una enseñanza religiosa unificada sobre el comercio. Lo que trajeron fue un conjunto de instituciones: la familia y el linaje, la asociación de personas del mismo distrito o grupo dialectal, el templo, la hermandad juramentada y la sociedad comercial. En torno a estas instituciones creció una ética práctica de la confianza, que los comerciantes chinos expresaban con la palabra *xinyong*, que significa a la vez fiabilidad y solvencia. Este capítulo examina estas

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

instituciones y la ética que sustentaban. A continuación sigue las redes de remesas a través de las cuales los migrantes enviaban dinero a casa y concluye con la transición de la confianza personal a la confianza institucional de los bancos y los tribunales.

El tema tiene una incidencia directa en la práctica actual. Las redes familiares, las asociaciones de clan y los canales informales de pago siguen formando parte de la vida económica de Singapur y de las comunidades chinas del Sudeste Asiático. Un banquero o un abogado que evalúa el origen del patrimonio de una familia asiática, un responsable de cumplimiento que examina transferencias informales de valor o un asesor que estructura una empresa familiar en varias jurisdicciones se encuentran con su legado. Comprender cómo funcionaban estas instituciones forma parte de comprender a los clientes y los riesgos del centro financiero.

Lo esencial

El comercio chino en la Singapur del siglo XIX descansaba más en instituciones que en doctrinas: familias, asociaciones dialectales y de distrito, templos, hermandades juramentadas y sociedades comerciales. Las primeras asociaciones datan de 1819 y 1822, y en 1965 se habían fundado más de trescientas. Las sociedades secretas, empezando por la Ghee Hin en 1820, ofrecían ayuda mutua, organización del trabajo y un orden privado hasta que el Estado colonial las sometió a registro en 1869 y las prohibió a partir de 1890. La ética del *xinyong* convertía la reputación en una forma de garantía dentro de estas comunidades. Las casas de remesas llevaban cartas y dinero a China: había 49 en 1887 y unas 200 en su apogeo, a finales de la década de 1940, antes de que los bancos y las instituciones estatales sustituyeran gradualmente la confianza personal por la confianza institucional.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.