El family office singapurense con miembros suizos

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

La oleada de family offices de 2019 a 2023 llevó a Singapur a varios cientos de single family offices al amparo de los incentivos de las secciones 13O y 13U, muchos de ellos con una exposición considerable a activos digitales.[1] El endurecimiento de 2023, tras el caso de blanqueo de capitales de 3000 millones de S$, elevó el tamaño mínimo del fondo a 20 millones de S$ y exigió al menos un profesional de inversión ajeno a la familia para el nivel de la sección 13U. Exigió una inversión local de al menos el 10 % o 10 millones de S$ e impuso un requisito de gasto empresarial con una escala por tramos. Añadió además un examen reforzado, a efectos de prevención del blanqueo de capitales, del origen del patrimonio de la familia.[2] Los activos digitales mantenidos por el vehículo de fondos del family office solo se consideran inversiones designadas dentro de los límites analizados en el capítulo VI. En la práctica, la Monetary Authority of Singapore (MAS, la autoridad monetaria y supervisora financiera) ha exigido a los family offices con una exposición cripto significativa que acrediten la custodia en un custodio con licencia y una política de valoración documentada.

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Un family office singapurense con miembros de la familia residentes en Suiza se enfrenta a las reglas suizas de atribución descritas más arriba. Un miembro de la familia residente en Suiza que sea accionista del vehículo de fondos singapurense tributa en Suiza por los dividendos percibidos y, en el impuesto sobre el patrimonio, por el valor de las acciones. Si el vehículo es una VCC que no reparte nada, la carga anual del miembro suizo es el impuesto sobre el patrimonio sobre el valor de las acciones, que la administración tributaria de Zug valora por su valor liquidativo. Si el vehículo es un trust del que el miembro suizo es beneficiario discrecional y el fideicomitente no era residente en Suiza en el momento de la constitución, el miembro suizo no soporta carga alguna hasta la distribución; esta es la estructura que prefieren la mayoría de los miembros suizos de familias singapurenses.[3]

Perspectiva transfronteriza

Una familia suiza que se plantee un family office en Singapur debería separar dos cuestiones. La primera es si los activos digitales de la familia deben gestionarse desde Singapur, lo que depende de dónde se ubique el equipo de inversión y de los incentivos. Para una familia con intereses empresariales en Asia, la respuesta suele ser afirmativa. La segunda es si los miembros de la familia residentes en Suiza deben ser titulares directos del vehículo singapurense, y la respuesta es casi siempre negativa, porque el impuesto suizo sobre el patrimonio y la tributación de los dividendos alcanzan al vehículo a través de ellos. La solución suele ser un trust singapurense, constituido antes de cualquier residencia en Suiza o por un miembro de la familia no suizo, que sea titular de la VCC, con los miembros suizos como beneficiarios discrecionales. La estructura debe estar implantada antes de que los miembros suizos establezcan su residencia, porque un trust constituido por un residente suizo se atribuye al fideicomitente.

Notas

1. MAS, respuestas a preguntas parlamentarias sobre el número de single family offices beneficiarios de incentivos fiscales (aproximadamente 1100 a finales de

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

2022; aproximadamente 1650 a finales de 2023; aproximadamente 2000 a finales de 2024). Parte M, capítulo V. ↩

2. MAS, Circular FDD Cir 09/2023, de 5 de julio de 2023, "Revised Conditions for Section 13O and 13U Tax Incentive Schemes for Family Offices"; MAS, consulta sobre un marco obligatorio de prevención del blanqueo de capitales para single family offices, 31 de julio de 2023, y respuesta. Parte L, capítulo V, y Parte M, capítulo V. ↩

3. Circular n.º 30 de la SSK, de 22 de agosto de 2007, apartado 5.2.3 (trusts discrecionales irrevocables: no hay atribución a los beneficiarios hasta la distribución cuando el fideicomitente no era residente en Suiza en el momento de la constitución). Parte G, capítulo II. ↩

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com