El traslado de Suiza a Singapur

Dr Alexander Ressos, TEP
Attorney-at-Law (Switzerland and Germany),
Solicitor (England & Wales and Hong Kong)
Of Counsel, KGP Legal LLC
alexander.ressos@kgplegal.com.sg
www.ressos.com.sg

Un fundador que se traslada de Zug a Singapur se enfrenta a una serie de cuestiones en cada lado. En el lado suizo, la residencia termina cuando el fundador abandona su domicilio en Suiza y la oficina tributaria cantonal acepta la salida. La obligación tributaria suiza del año se prorratea hasta la fecha de salida. Suiza no aplica impuesto de salida a los particulares, de modo que las ganancias no realizadas en tokens no tributan al marcharse. El impuesto suizo sobre el patrimonio termina con la salida. Un fundador que mantenía sus tokens como patrimonio privado se marcha sin tributar en Suiza por ellos. A un fundador que estaba clasificado como operador profesional se le liquida la renta de negociación del último año y se regularizan sus cotizaciones a la seguridad social.[1] Las acciones de una sociedad suiza que conserve el fundador siguen sujetas al impuesto anticipado suizo sobre los dividendos, con el alivio previsto en el convenio para evitar la doble imposición (CDI) (capítulo IX de esta parte).

En el lado singapurense, el fundador pasa a ser residente desde su llegada en virtud de las concesiones administrativas si permanece más de 183 días a lo largo de los dos años. Sus tokens adquiridos antes de la llegada tienen un coste fiscal igual a su coste original, porque Singapur no actualiza el valor a la llegada (step-up). Eso es irrelevante si es un inversor y nunca tributa por la ganancia. Si es un operador

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

comercial (trader), el IRAS (la administración tributaria) grava las ganancias realizadas después de la llegada por toda la diferencia entre el producto de la venta y el coste original, que puede incluir la revalorización producida mientras residía en Suiza. La forma de evitar el doble cómputo es realizar la cartera de negociación antes de la salida, lo que Suiza no grava si el fundador era un inversor privado y sí grava si era un operador profesional. La secuencia de realización se planifica, por tanto, en función de la clasificación suiza.

Perspectiva transfronteriza

Un fundador que deja Zug por Singapur debería solicitar a la oficina tributaria cantonal, antes de su salida, una resolución previa (ruling) sobre su condición de inversor privado. Debería realizar o reequilibrar su cartera en el último año suizo, mientras la resolución lo protege, y documentar el valor de los tokens en la fecha de salida. Debería llegar a Singapur con una separación clara entre las tenencias a largo plazo y cualquier cartera de negociación. La solicitud del Employment Pass o del ONE Pass de Singapur debería presentarse antes de la salida, para que la residencia en Singapur comience sin solución de continuidad. Un vacío produce un periodo sin residencia en ningún lugar, durante el cual no lo protege ningún convenio y su banco le hará preguntas incómodas.

Notas

1. Ley federal del impuesto federal directo (DBG/LIFD), RS 642.11, art. 8, apdo. 2 (fin de la obligación tributaria con la salida) y art. 16, apdo. 3 (exención de las ganancias de capital privadas). Suiza no tiene un impuesto de salida general para las personas físicas. ↩

© 2026 Dr Alexander Ressos. General information only, not legal, tax or investment advice. No client relationship is created. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. More information at SingaporeIQ.com and ressos.com.sg.

Disclaimer

This article is provided for general information only. It is based on publicly available sources as at its date of publication. These sources have not been independently verified against licences, regulatory registers or the records of the entities concerned. It is not legal, tax, financial or investment advice. Nor is it a recommendation to invest in, transact with or use the services of any entity mentioned. Law and regulation change frequently, so the content may be incomplete or outdated. To the fullest extent permitted by law, Dr Alexander Ressos and the publisher of SingaporeIQ exclude all liability for loss or damage arising from the use of or reliance on this article. Readers should obtain advice on their specific circumstances before acting or refraining from action.

Names and trademarks of the entities discussed belong to their owners and are used for identification only. Their mention implies no endorsement, affiliation or allegation of wrongdoing. All Singapore law advice is provided by a duly licensed and regulated firm of Singapore advocates and solicitors only on the basis of an express written letter of engagement. Corrections and updates: contact@ressos.com.

© 2026 Dr Alexander Ressos. This article may be quoted with attribution to SingaporeIQ (SingaporeIQ.com). Reproduction in full and any commercial use require prior written consent. The Legal Terms at https://singaporeiq.com/legal-terms apply.

Author contact: Dr Alexander Ressos, TEP · contact@ressos.com